

公司法务是公司无形资产的重要缔造者

作者：Bill Mordan

究竟什么是无形资产呢？又怎么估量其价值呢？

毋庸置疑，无形资产是有经济价值的，但是如何估量却是个难题——世界银行在为一项题为《各国的财富在那里？》（载于《21世纪资本估量》（2006））的研究中，对此作出了艰深的探讨。世界银行的这份研究报告不太易懂，但是其作者对国家资本进行了令人印象深刻的调查，并对如何估量无形财富做出了阐述。

可怜的经济学家们！从外表看来，“枯燥科学”的研究者与世隔绝，整天在一大堆晦涩的数据中艰难前行。他们所研究的课题都复杂得不得了，所以很少在公共场合露出笑容。开会时，当经济学家走进会议室时，我们这些律师就会心生窃喜。据说经济学家的生活是灰暗、沉闷的，他们离开办公室，就悄无声息地回到充满学究气的“小茅屋”，律师们会为此感到振奋。但是事实上，我从未见过十分讨厌自己工作的经济学家。经济学家们离开会议室时，也会丢给我们一句话，“你们这些律师真可怜。”

我们生活在一个地球上，但却活在不同的世界里。当然有时候，法律和经济会重合。我不想提读书时，法学院老师们灌输给我们的那些（经济学）公式和理论（老师们叮嘱，期末考试中，千万别把赫芬达尔和赫希曼（Herfindahl-Hirschman）的名字拼错）。这种法律和经济的重合来源于我无意间的发现，即律师和经济学家都在关注相同的难题。

最近，我在研究公司法务的价值，就发现对此法律和经济是有重合的。

公司法务的价值很难厘定。我们或许可以从其为公司降低费用和诉讼开支方面来确定其价值，但是公司法务们并不认为这些足以反映他们对公司业务所做出的贡献，他们认为自己为公司创造了很多难以估量的无形财富。经济学家也面临着同样的难题，唯一的不同是经济学家研究无形财富时，是从全国或者全球的角度来考虑的。

来看一下这个事实：俄罗斯的“自然”资本比美国丰富得多（如建筑、设备、土地、木材以及耕地），但是美国的资本总量是俄罗斯的10倍还多，就是因为美国有大量的无形资产（如高等教育、法治和行政系统），而且这些无形资产产生的效益要比俄罗斯的大。正是无形资产让美国在资本总量上领先于俄罗斯。

世界银行的该项研究，有一个主要的结论：在具备最高生产能力的国家，其有形财产（土地、机器和建筑等）的价值远小于无形财产（教育和法律系统等）的价值。实际上，在世界上具备最高生产能力国家中，有80%的资本是无形的，而在发展中国家无形资产只占60%。该项研究，解释了为什么经济落后国家虽有丰富的自然资源但仍很穷——自然资源在当今经济发展中的作用微不足道，无形资产才是推动经济快速增长的动力，也许这有些残酷。在该项研究中，你还能清楚地看到好的教育和法治体系对一个国家经济发展的重要影响，你甚至可以计算出一美元的无形资产投入其中所能产出的边际收入。

公司法务的价值和经济重合之处就在这里——很多公司的法务创造的有形价值是很有限的（法律部门被看作是“只花钱不挣钱”的地方）。但是，法务人员创造了大量的无形资产。

把你们公司想象成一个被世界银行该项研究的对象国家之一。签个大合同、成功申请一个商标或者一项专利的价值是多少？确保公司合规运作的价值是多少？公司董事会在法务人员的合理建议下规避重大法律风险，又值多少钱呢？

一个发展中的公司可以借助外部律师的力量来创造这种无形资产，但是一个快速成长的公司，就像一个发展中国家一样，最终还是要在内部建立这些体系。正如世界银行的研究所说的那样，无形资产的构成要素是可以估量和比较的。

实际上，世界银行的研究得出了这样的结论，有效的法治体系所创造的无形资产占一个国家无形资产总数的57%。优秀的法务人员同样能为一个成功的公司创造这样的巨大价值。我现在就可以用这一点去反驳经济学家认为律师处境窘迫的观点了。